

# controlware



## Warum Controlware?

Mit ca. 400 Mio. EUR Umsatz und 1000 Mitarbeitern sind wir nicht nur einer der führenden unabhängigen Managed Service Provider in der DACH Region.

Wir sind auch innovativ, fair und nachhaltig. Wir geben unseren hochqualifizierten Mitarbeitern die Möglichkeit sich in einem dynamischen Umfeld zu entwickeln. Ein hohes Maß an Entscheidungs- und Gestaltungsspielraum gehört dabei ebenso dazu, wie ein adäquates Einkommen, attraktive Entwicklungschancen und die Vereinbarkeit von Beruf und Familie.

Wenn Du Dich angesprochen fühlst, dann bring Dich ein als:

## Account Manager (m/w/d)

Vertragsart: Vollzeit / Unbefristet

Standort: Unteraching oder Ingolstadt

## Das erwartet Dich

- Neukundenakquise, Bestandskundenbetreuung und Kundenentwicklung im Segment der Key Accounts in Bayern

- Umsatz- und ergebnisverantwortliche Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Aufnahme und Analyse der Kundensituation (Verständnis des Kerngeschäfts des Kunden, z.B. BMC-Modell) und Umsetzung seiner IT-Anforderungen in unsere IT-Systemlösungen
- Vertriebliche Verantwortung für die Konzeption (Delivery) und Erstellung von Kalkulationen komplexer Angebote sowie deren professionelle Präsentation
- Durchführung von Up-und Cross-Selling
- Markt-und Wettbewerbsbeobachtung
- Analyse und Bewertung von Kundenanforderungen sowie Steigerung des Servicegeschäfts
- Ausarbeitung kundenspezifischer Lösungen und Beratung des Kunden bei der Planung und Realisierung von IT-Projekten
- Verantwortung für alle kaufmännischen und vertraglichen Belange über den gesamten Sales Cycle des Kunden
- Aufbau und Pflege eines intensiven Beziehungsmanagements
- Mitwirkung bei der Planung, Organisation und Durchführung von Kundenveranstaltungen und Verkaufsfördermaßnahmen
- Planung und Moderation von einfachen Kundenmeetings und -workshops

## Das zeichnet Dich aus

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium bzw. kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung mit nachweisbaren Erfolgen im Vertrieb von IT-Systemlösungen sowie Managed Services
- Bestehendes Netzwerk und vertriebliche Erfahrung bei Key Accounts sowie ein bestehendes Netzwerk zu namhaften Herstellern ist von Vorteil
- Vertriebliche Erfahrung in den Themen Cloud, Netzwerk-Infrastruktur, (Cyber) Security und Data Center ist wünschenswert
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung, gepaart mit Belastbarkeit, Flexibilität und Umsichtigkeit
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit sowie Präsentationsstärke
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse

## Hierauf kannst Du Dich freuen

- Flexible Arbeitszeiten für Deine individuelle Lebensplanung
- Vermögenswirksame Leistungen und unsere betriebliche Altersvorsorge
- Gesundheitsprogramme, denn Deine Gesundheit liegt uns am Herzen
- Weiterbildungsprogramme, die auf Dich maßgeschneidert werden
- Jobrad
- Eine wertschätzende Atmosphäre in einem großartigen Team
- Exklusive Mitarbeitererrabatte für eine erfolgreiche Schnäppchenjagd
- Die Arbeit bei einem der führenden Managed Service Provider Deutschlands

Jetzt bewerben

## Klingt das nach Deinem Traumjob?

Dann lass uns gerne Deine Bewerbung, einschließlich Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen zukommen. Unsere Fachbereiche freuen sich schon sehr auf Dich! Schau doch gerne mal vorbei auf <https://www.controlware.de/index.html>